



**BEAUTY
SUCCESS**



OUEST CROISSANCE
Vous. Votre projet. Nos ambitions



GRAND SUD OUEST CAPITAL
CAPITAL INVESTISSEMENT

Beauty Success réalise une augmentation de capital pour accompagner ses nouveaux projets de développement

Fort d'un réseau de plus de 320 parfumeries, instituts de beauté et parapharmacies, le groupe familial Beauty Success est le numéro 1 français de la parfumerie sélective en franchise. Philippe GEORGES, président de Beauty Success vient de réaliser une augmentation de capital de 18 millions d'euros pour accompagner les nouveaux projets de développement de l'enseigne. Pour mener cette opération, la famille GEORGES majoritaire s'est entourée de ses associés financiers historiques - Ouest Croissance et Océan Participations – rejoints par deux nouveaux partenaires régionaux, Grand Sud-Ouest Capital et Charente Périgord Expansion.

Une success story familiale :

Fondé par Nicole GEORGES en 1973 à Périgueux, le groupe familial est aujourd'hui dirigé par ses deux fils Philippe et Christophe. Il fait partie du cercle très fermé des sociétés françaises qui passent le cap des 40 ans, soit 1% des entreprises ! Une longévité qui n'est pas le fruit du hasard mais bien de choix stratégiques qui ont tracé le chemin du succès de l'enseigne :

1. Un déploiement d'un réseau mixte de magasins franchisés et intégrés
2. Une stratégie d'innovation dynamique, avec la création de nouveaux concepts magasins et de gammes produits exclusives
3. Un développement d'une enseigne forte, avec notamment des investissements médias nationaux (TV et radios)
4. Une distribution multicanale (digitale et points de vente)
5. Un développement à l'international

Aujourd'hui, Beauty Success est une enseigne nationale majeure qui rayonne aussi à l'échelle internationale. Une réussite rendue possible grâce à la motivation, l'enthousiasme et la mobilisation des équipes internes, des partenaires franchisés et de leurs équipes.

« Métamorphose », un nouveau chapitre du développement de Beauty Success :

Avec cette nouvelle opération financière, le groupe renouvelle ses ambitions et aborde un nouveau tournant de son développement. Il se dote ainsi de nouveaux moyens pour accomplir un projet ambitieux baptisé « Métamorphose ». Un plan stratégique à 5 ans qui vise à renforcer la différenciation de l'enseigne sur certaines activités, avec deux axes de développement :

- une diversification des concepts magasins sur le territoire de la « beauté globale » (parfumerie, institut de beauté, parapharmacie)
- un développement à l'international avec un accord récent de partenariat conclu avec la C.F.A.O. (Compagnie Française d'Afrique de l'Ouest). Et plusieurs autres projets sont à venir...

Les ambitions du groupe Beauty Success :

S'inscrire parmi les premiers groupes français familiaux dans le secteur de la beauté, doubler ses activités dans les 7 ans à venir et porter son réseau à plus de 600 points de vente sous les différentes enseignes du groupe, soit un nombre total de 3 000 emplois directs et indirects.

« Nous allons réaliser ce plan de croissance ambitieux en maintenant notre stratégie de réseau bicéphale, intégré et franchisé, en capitalisant sur notre distribution multicanale, et en nous dotant à Saint-Astier d'un nouveau centre logistique. Situé à proximité de l'autoroute entre Périgueux et Bordeaux, il sera opérationnel en septembre 2016 et nous permettra de gagner en productivité et

Contacts presse :

Beauty Success : Stéphane ATTAL – 01.53.53.36.83 – 06.09.18.39.01 - sattal@les-influenceurs.com

Ouest Croissance : Maud Brétignière – 02.40.69.04.26 – 06.89.84.36.22 – mbretigniere@eluere.com

en réactivité. Naturellement, les équipes des différents services du siège vont s'étoffer pour accompagner ce projet ». précise Philippe GEORGES, président du groupe Beauty Success.

Le soutien de partenaires financiers au long cours :

Depuis 2002, le groupe s'est entouré de partenaires financiers pour accompagner ses business plans réussis. En 2008, OUEST CROISSANCE et OCEAN PARTICIPATIONS entrent au capital du groupe, finançant la sortie de CDC Entreprises. En 2015, ils ont souhaité réinvestir aux côtés de la famille GEORGES, pour doter le groupe des moyens financiers nécessaires à la réalisation du business plan « Métamorphose ».

A l'occasion de cette augmentation de capital, deux nouveaux partenaires financiers locaux rejoignent le tour de table : GRAND SUD-OUEST CAPITAL (filiale de capital investissement des caisses de Crédit Agricole du sud-ouest) et CHARENTE PERIGORD EXPANSION (Crédit Agricole Charente Périgord). Le choix de partenaires financiers locaux et régionaux confirme l'ancrage régional du groupe, qui a à cœur de participer au développement de la région Sud-Ouest et d'y créer de la valeur. Avec cette opération, le groupe familial demeure largement majoritaire et s'entoure de partenaires financiers de long terme, avec une gouvernance qui lui permet de conserver sa stratégie, de préserver ses équilibres dans le respect des orientations de la famille dirigeante, tout en donnant satisfaction aux partenaires financiers.

« Philippe Georges est un dirigeant à part et enthousiasmant ; on a trouvé à ses côtés un modèle de travail durable, avec une famille d'entrepreneurs, des équipes motivées et des partenaires financiers naturellement engagés », explique Anne-Jacquinet-Sulger, Directrice générale de Ouest Croissance en charge de l'opération.

Conseils investisseurs :

Cabinet LB Avocats : Me Youna Le Bour

Conseils famille dirigeante :

Cabinet JURI-HOCHE : Me Monique Miclet

AUFICOM : Dominique Delsart

Audit :

ERNST & YOUNG Nantes et Bordeaux

Collège des Commissaires aux Comptes :

H-AUDIT Périgueux

ERNST & YOUNG Bordeaux

A propos de Beauty Success : Créée il y a 20 ans, Beauty Success, enseigne n°1 de la parfumerie sélective en franchise et 4^{ème} acteur du marché, compte aujourd'hui 320 points de vente dont 2/3 en franchise et 1/3 en succursales. Son concept exclusif de « Beauté Globale » est le seul à rendre accessible toutes les envies de beauté au sein d'une seule et même enseigne : parfumerie, institut de beauté, parapharmacie.

Pour plus d'informations : www.beautysuccess.fr

Ouest Croissance :

Société de capital investissement, filiale des quatre Banque Populaire du Grand Ouest (BPATL, BPO, BPACA, BPVF), Ouest Croissance a accompagné le développement de plus de 450 PME-PMI régionales depuis sa création il y a près de 30 ans. Elle se positionne comme un partenaire de proximité des entreprises, un associé impliqué aux côtés des dirigeants. Spécialiste du développement et des opérations de mobilité du capital (transmission et reclassement), Ouest Croissance se singularise par son approche humaine et son engagement à long terme auprès des chefs d'entreprise, par son fort ancrage régional et par son expertise financière.

Contact :

Anne Jacquinet-Sulger – Directrice générale – tél. 02.40.68.52.19

www.ouest-croissance.com

Contacts presse :

Beauty Success : Stéphane ATTAL – 01.53.53.36.83 – 06.09.18.39.01 - sattal@les-influenceurs.com

Ouest Croissance : Maud Brétignière – 02.40.69.04.26 – 06.89.84.36.22 – mbretigniere@eluere.com

Océan Participations :

Société de capital développement, Océan Participations, filiale du Crédit Mutuel Océan, intervient seule ou en co-investissement, exclusivement en minoritaire. Elle a accompagné plus de 180 entreprises sur son territoire, depuis sa création en 1988. Sur sa zone d'intervention privilégiée (Vendée, Charente-Maritime, Deux-Sèvres), Océan Participations, acteur régional, détient un portefeuille de 93 participations représentant un montant investi de 73 M€, dont le niveau d'investissement par opération oscille entre 200 K€ et 4 M€. Océan Participations apporte les moyens financiers dont l'entreprise a besoin et l'accompagne dans la durée. L'affiliation directe au Crédit Mutuel Océan assure une assise financière sécurisante pour les dirigeants. La société Océan Participations est présente à différents moments de la vie de l'entreprise : Croissance interne et externe ; Transmission-reprise ; Reclassement de capital. Les engagements d'Océan Participations : donner du rythme au développement des entreprises de notre territoire et conserver les centres de décision dans notre région.

Contact :

Vincent Pelloquin – Directeur - Tél : 02 51 47 52 26

vincent.pelloquin@creditmutuel.fr

Grand Sud-Ouest Capital :

Grand Sud-Ouest Capital est une SA au capital de 40M€, détenue par six Caisses Régionales du Crédit Agricole du sud-ouest. Ce fonds d'investissement, qui depuis 25 ans a accompagné plus de 200 entreprises régionales, gère environ 80M€ pour 65 participations actives. GSO Capital investit sur ses fonds propres, de façon minoritaire, dans l'accompagnement des projets de développement et de transmission, et se présente comme l'un des investisseurs les plus actifs sur son territoire.

En 2015, GSO Capital a réalisé 14 opérations et investi plus de 12M€.

Contact :

Frank Stéphane - Directeur Général Tél : 05 56 90 42 87

fstephan@gsocapital.com

Charente Périgord Expansion :

Charente Périgord Expansion(CPE) est la filiale de capital investissement de proximité du Crédit Agricole Charente-Périgord. CPE intervient sur propres fonds afin d'accompagner les PME ayant une activité économique sur les départements de la Charente ou de la Dordogne dans leurs besoins de renforcement de fonds propres. CPE investit des montants entre 50 K€ et 500 K€, seule ou en co-investissement, exclusivement en minoritaire aux côtés des dirigeants et accompagne les phases d'innovation, croissance interne, externe et de transmission ou reclassement actionnarial des entreprises.

Contact :

Thierry Vayssier – Tel 05 45 20 47 98

thierry.vayssier@ca-charente-perigord.fr

Contacts presse :

Beauty Success : Stéphane ATTAL – 01.53.53.36.83 – 06.09.18.39.01 - sattal@les-influenceurs.com

Ouest Croissance : Maud Brétignière – 02.40.69.04.26 – 06.89.84.36.22 – mbretigniere@eluere.com